



AYDIN ADNAN MENDERES ÜNİVERSİTESİ DERS BİLGİ FORMU

Dersin Adı		Türkiye'nin Ticari Ortakları ve Yeni Pazarlar							
Ders Kodu		DIT222		Ders Düzeyi		Önlisans			
AKTS Kredi	3	İş Yüğü	75 (Saat)	Teori	2	Uygulama	0	Laboratuvar	0
Dersin Amacı		Türkiye'nin ticaret yaptığı ülkeleri ve ilişkilerini kavratmak							
Özet İçeriğı		Türkiye'nin en çok ticaret yaptığı ülkeler ve ilişkiler Türkiye AB Ticari İlişkileri Türkiye Rusya Ticari İlişkileri Türkiye İran-Irak Ticari İlişkileri Türkiye ABD Ticari İlişkiler Komşu Ülkelerle Ticari İlişkiler							
Staj Durum		Yok							
Öğretim Yöntemleri		Anlatım (Takrir)							
Dersi Veren Öğretim Elemanı(ları)			Dr. Öğr. Üyesi Hüseyin Önlem ERSÖZ						

Ölçme ve Değerlendirme Araçları

Araç	Adet	Oran (%)
Ara Sınav (Vize)	1	40
Dönem Sonu Sınavı (Final)	1	70

Ders Kitabı / Önerilen Kaynaklar

1	Türkiye'nin Ticari Ortakları ve Yeni Pazarlar
---	---

Hafta	Haftalara Göre Ders Konuları	
1	Teorik	Dersin tanıtımı
2	Teorik	Türkiye dış ticaretinin gelişimi
3	Teorik	Türkiye dış ticaretinin gelişimi
4	Teorik	Türkiye'nin ihracat ve ithalat ürünleri
5	Teorik	Türkiye-AB ticari ilişkileri- Hollanda
6	Teorik	Türkiye- Almanya, Türkiye-Fransa ticari ilişkileri
7	Teorik	Türkiye-İtalya, Türkiye-İspanya ticari ilişkileri
8	Teorik	Ara Sınav
9	Teorik	Türkiye – Birleşik Krallık, Türkiye- Rusya ticari ilişkileri
10	Teorik	Türkiye-Hindistan, Türkiye-Çin ticari ilişkileri
11	Teorik	Türkiye-ABD, Türkiye-Güney Amerika ülkeleri ticari ilişkileri
12	Teorik	Türkiye-Mısır, Türkiye Afrika ülkeleri ticari ilişkileri
13	Teorik	Türkiye-Kore, Türkiye-Japonya ticari ilişkileri
14	Teorik	Türkiye- Komşu ülkeler ile ticari ilişkileri
15	Teorik	Konuların genel tekrarı

Dersin Öğrenme, Öğretme ve Değerlendirme Etkinlikleri Çerçevesinde İş Yüğü Hesabı (Ortalama Saat)

Etkinlik	Adet	Ön Hazırlık	Etkinlik Süresi	Toplam İş Yüğü
Kuramsal Ders	14	2	2	56
Ödev	2	1	1	4
Okuma	5	1	2	15
Toplam İş Yüğü (Saat)				75
Yuvarla [Toplam İş Yüğü (saat) / 25*] = AKTS Kredisi				3

*25 saatlik iş yüğü 1 AKTS olarak kabul edilmektedir.

Dersin Öğrenme Çıktıları

1	Türkiye'nin ticaret yaptığı ülkeleri öğrenmek
2	Türkiye'nin en çok ihracat yaptığı ürün ve ülkeleri sınıflandırmak



3	Dünya ticaretinin kurallarını kavramak
4	Türkiye'nin ticaret ortağı ülkelerle ilişkilerin anlamak
5	Türkiye'in ençok ihracat yaptığı ülke ve ürünleri bilmek

Program Çıktıları (Pazarlama Programı)

1	Teorik alan bilgilerini uygulamada kullanabilme becerisi
2	Gereksinimleri karşılayacak biçimde bir süreci yönetme becerisi
3	Disiplinlerarası da dahil takımlarda çalışma becerisi
4	Mesleki uygulamada problemleri tanımlama ve çözme becerisi
5	Mesleki etik ve sorumluluk bilinci
6	Sektörel sorunlar hakkında bilgi sahibi olabilme becerisi
7	Mesleki yasal mevzuatı anlayabilme ve uygulama becerisi
8	Etkin iletişim kurma becerisi
9	Bilgi ve iletişim teknolojisi araçları ile diğer mesleki araçları ve teknikleri kullanabilme becerisi
10	Mesleki süreçleri planlama ve uygulama becerisi
11	Mesleki özgüven ve girişimcilik becerisi
12	Sosyal kültürel ve toplumsal sorumlulukları kavrama, benimseme ve uygulama becerisi
13	Yaşam boyu öğrenmenin gerekliliği bilinci ve bunu gerçekleştirebilme becerisi
14	Ulusal ve uluslararası çağdaş sorunları takip edebilmek
15	Atatürk İlke ve İnkılaplarına duyarlı olabilme, Türk Dilini doğru kullanabilme, temel resmi yazışmaları yapabilme ve alanı ile ilgili yabancı terimleri anlama becerisine sahip olmak

Program ve Öğrenme Çıktıları İlişkisi 1:Çok Düşük, 2:Düşük, 3:Orta, 4:Yüksek, 5:Çok Yüksek

	ÖÇ1
PÇ1	5

