



AYDIN ADNAN MENDERES ÜNİVERSİTESİ DERS BİLGİ FORMU

Dersin Adı		Rekabet Hukuku							
Ders Kodu		İŞLE535		Ders Düzeyi		Yüksek Lisans			
AKTS Kredi	5	İş Yüğü	127 (Saat)	Teori	3	Uygulama	0	Laboratuvar	0
Dersin Amacı		Rekabet Hukuku hakkında genel bilgi verilmesini sağlama, rekabet, uyumlu eylem, kısıtlayıcı ve engelleyici anlaşmalar ve hâkim durumun kötüye kullanılması tanıma ve değerlendirme.							
Özet İçeriği		Bu derste, rekabet, uyumlu eylem, kısıtlayıcı ve engelleyici anlaşmalar ve hâkim durumun kötüye kullanılması, Rekabet Kurumu ile Rekabet Kurulu'nun yetkileri tartışılacaktır.							
Staj Durum		Yok							
Öğretim Yöntemleri		Anlatım (Takrir)							
Dersi Veren Öğretim Elemanı(ları)			Dr. Öğr. Üyesi Ali CENGİZ						

Ölçme ve Değerlendirme Araçları

Araç	Adet	Oran (%)
Ara Sınav (Vize)	1	40
Dönem Sonu Sınavı (Final)	1	60

Ders Kitabı / Önerilen Kaynaklar

1	İ. Yılmaz Aslan, Rekabet Hukuku Dersleri, Bursa, 2010.
---	--

Hafta	Haftalara Göre Ders Konuları	
1	Teorik	Rekabet Hukuku, Rekabet Hukukunun Hukuk Sistemindeki Yeri
2	Teorik	Ortaklık İlişkisinin Türk Rekabet Hukukuna Etkileri
3	Teorik	Avrupa Rekabet Hukuku
4	Teorik	Kötüye Kullanma Yasağı (ATA m. 82)
5	Teorik	Türk Rekabet Hukuku
6	Teorik	Rekabeti Sınırlayıcı Anlaşma, Karar ve Uyumlu Eylemler
7	Teorik	Muafiyet
8	Ara Sınav (Vize)	Ara sınav
9	Teorik	Hakim Durumun Kötüye Kullanılması
10	Teorik	Birleşme ve Devirler
11	Teorik	Müeyyideler
12	Teorik	Rekabet İhlallerinin Özel Hukuk Alanındaki Sonuçları
13	Teorik	Rekabet Kurulu
14	Teorik	İnceleme ve Araştırma Usulleri; Karar Süreci
15	Dönem Sonu Sınavı (Final)	Final

Dersin Öğrenme, Öğretme ve Değerlendirme Etkinlikleri Çerçevesinde İş Yüğü Hesabı (Ortalama Saat)

Etkinlik	Adet	Ön Hazırlık	Etkinlik Süresi	Toplam İş Yüğü
Kuramsal Ders	14	2	3	70



Ara Sınav	1	25	1	26
Dönem Sonu Sınavı	1	30	1	31
Toplam İş Yüğü (Saat)				127
Yuvarla [Toplam İş Yüğü (saat) / 25*] = AKTS Kredisi				5
*25 saatlik iş yüğü 1 AKTS olarak kabul edilmektedir.				

Dersin Öğrenme Çıktıları

1	Rekabet Hukuku hakkında öğrencilerin bilgilenmesi
2	örnek davalar üzerinde çalışma yoluyla, müzakere hünelerini geliştirmeleri
3	Rekabet, uyumlu eylem, kısıtlayıcı ve engelleyici anlaşmaları kavrar
4	hâkim durumun kötüye kullanılmasını öğrenir
5	Rekabet Hukukuna ilişkin hukuki problemleri çözebilir.

Program Çıktıları (İşletme Yüksek Lisans Programı)

1	Çeşitli Lisans derecesi almış bireylerin, İşletme temel alanlarında (Üretim Yönetimi, Pazarlama, Muhasebe-Finans, Yönetim-Organizasyon, Sayısal Yöntemler) edindiği kuramsal ve uygulamalı bilgileri kullanabilmek ve alana ilişkin orijinal fikirler geliştire
2	Makro ve mikro düzeyde finansal analizlerin yapılabilmesi; Birincil ve ikincil piyasaların analizi; işletmelerin mali yapılarının değerlendirilmesi; muhasebe kayıtlarının ve mali tabloların yorumlanabilmesi becerilerini kazandırmak.
3	Matematik, istatistik ve ekonometri modellerinin işletmecilik alanlarında kullanabilme; sayısal verilerin yorumlanabilmesi; çıktıların karar verme sürecinde kullanılabilmesi; istatistiksel tahmin metotlarını kullanabilme yeteneğinin kazandırılmak.
4	Yönetim teknikleri hakkında bilgi sahibi olmak; İşletme yönetiminde karşılaşılan ve öngörülemez karmaşık sorunları çözmek için bireysel ve grup üyesi olarak sorumluluk alabilmek; liderlik özelliklerine ve yöneticilerle iletişim kurabilme yeteneklerinin
5	Pazarlama temel kavramları, Pazar araştırması, Pazar payı tahmini; Pazar dilimlemesi, Pazar konumlaması, Pazar hedeflemesi konuları; pazarlama karması, Pazarlama bölümünün işletme örgütü içindeki yeri gibi konuların ve uluslararası pazarlama kavramların
6	Üretim teknikleri, üretimde güncel yaklaşımlar, üretim yönetiminin temelleri, üretim sistemleri, Üretimin yapılabilmesi için gerekli koşulları anlayabilme: istatistiksel kalite kontrol ve tedarik zinciri ile lojistik kavramlarını anlayabilme ve üretim yön
7	Öğrencilerin benzer konularda problemleri analiz ederek karar verme becerilerini, nitel ve nicel teknikler vasıtasıyla modelleyebilme, çözebilme, yorumlayabilme becerilerini kazanmalarını sağlamak.
8	İşletme temel alanlarında (Üretim Yönetimi, Pazarlama, Muhasebe-Finans, Yönetim-Organizasyon, Sayısal Yöntemler) politikalarına temel oluşturan diğer disiplinlerden yararlanabilmek ve bu disiplinlere ilişkin ileri düzeyde bilgilere sahip olmasını sağlamak
9	Alanında akademik çalışma yapabilecek bilgi ve beceriye sahip olmasını sağlamak.
10	Alanında edindiği ileri düzeydeki bilgi ve becerileri eleştirel bir yaklaşımla değerlendirebilmek, bilgiden bilgi üretebilmek, öğrenme gereksinimlerini belirleyebilmek ve öğrenme sürecini yönlendirebilmek.

Program ve Öğrenme Çıktıları İlişkisi 1:Çok Düşük, 2:Düşük, 3:Orta, 4:Yüksek, 5:Çok Yüksek

	ÖÇ1	ÖÇ2	ÖÇ3	ÖÇ4	ÖÇ5
PÇ1	4	5	3	3	3
PÇ2	3	3	4	4	4
PÇ3	5	4	5	5	2
PÇ4	2	2	3	3	3
PÇ5	3	5	2	2	5
PÇ6	5	3	5	5	4
PÇ7	4	4	3	4	3
PÇ8	3	5	4	3	5
PÇ9	5	3	3	5	2
PÇ10	2	2	4	2	3

