



AYDIN ADNAN MENDERES ÜNİVERSİTESİ DERS BİLGİ FORMU

Dersin Adı		Seminer							
Ders Kodu		UTB600		Ders Düzeyi		Yüksek Lisans			
AKTS Kredi	4	İş Yüğü	100 (Saat)	Teori	0	Uygulama	2	Laboratuvar	0
Dersin Amacı		Dış ticarete zihinsel olarak hazırlık ,Hedef belirleme ve özgüven, Misafirlerin ihracat ve ithalat alanlarında aktardığı tecrübeler ,Dış ticaret müzakereleri , Kültürel farklılıkları ve müşterileri ikna etme yolları, Leasing.							
Özet İçeriğı		Uluslar arası ticaret prosedürlerini kavrayacaklar ve bu prosedürlerle gelecekteki işhayatlarında karşılaşmaya hazır olacaklardır.							
Staj Durum		Yok							
Öğretim Yöntemleri		Anlatım (Takrir)							
Dersi Veren Öğretim Elemanı(ları)									

Ölçme ve Değerlendirme Araçları

Araç	Adet	Oran (%)
Ara Sınav (Vize)	1	40
Dönem Sonu Sınavı (Final)	1	60

Ders Kitabı / Önerilen Kaynaklar

1	International Trade Transactions and Financing (Dış Ticaret İşlemleri ve Finansmanı), Yüce UYANIK
---	---

Hafta	Haftalara Göre Ders Konuları	
1	Teorik	Giriş
2	Teorik	Dış Ticaretin önemi ve zihinsel hazırlık
3	Teorik	Konuk konuşmacı
4	Teorik	Konuk konuşmacı
5	Teorik	Toparlama ve özet
6	Teorik	Toparlama ve özet
7	Ara Sınav (Vize)	Ara Sınav
8	Ara Sınav (Vize)	Ara Sınav
9	Teorik	Müşterilere yaklaşım
10	Teorik	Müşterilere yaklaşım
11	Teorik	Müşterilere yaklaşım
13	Teorik	Müşterilere yaklaşım
14	Dönem Sonu Sınavı (Final)	Dönem Sonu Sınavı
15	Dönem Sonu Sınavı (Final)	Dönem Sonu Sınavı

Dersin Öğrenme, Öğretme ve Değerlendirme Etkinlikleri Çerçevesinde İş Yüğü Hesabı (Ortalama Saat)

Etkinlik	Adet	Ön Hazırlık	Etkinlik Süresi	Toplam İş Yüğü
Kuramsal Ders	1	30	20	50
Ara Sınav	1	5	2	7
Dönem Sonu Sınavı	1	40	3	43
Toplam İş Yüğü (Saat)				100
Yuvarla [Toplam İş Yüğü (saat) / 25*] = AKTS Kredisi				4

*25 saatlik iş yüğü 1 AKTS olarak kabul edilmektedir.



Dersin Öğrenme Çıktıları

1	Genel uluslararası ticaret kural ve şartlarını gelecekteki iş hayatlarında yol gösterici bir biçimde dikkate alabileceklerdir.
2	Dış Ticaretin önemi ve zihinsel hazırlığı öğrenir.
3	Müşterilere yaklaşımı öğrenir.
4	Kendi araştırma konusu ile ilişkili bilgi birikimi oluşturabilir.
5	Teorik ve metodolojik yaklaşımları ve terminolojiyi çözümleyebilir.

Program Çıktıları (Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik Yüksek Lisans Programı)

1	Diğer disiplinleri birlikte kullanarak, ekonomik sorunlarını kavrayabilme ve çözebilme becerisi.
2	Uluslararası Ticaret ile ilgili bilimsel araştırma süreçlerinde bilgiye ulaşabilme, değerlendirme, yorumlama ve uygulamaya aktarma becerisi.
3	Ekonomik ve politik gelişmelerin finansal piyasalar ve dış ticaret sektörü üzerine yapabileceği etkileri tahmin etme, ulusal ve uluslararası finansal piyasaları izleyebilme, anlayabilme ve bunları yorumlama ve yenilikçi yöntemleri uygulama becerisi.
4	Özel sektörde faaliyet gösteren tüm aktörlerle davranış bilimlerinin gerektirdiği düzeyde iletişim kurabilme, sorunları saptama ve ortak proje yürütebilme becerisi.
5	Dış ticaret alanında çok disiplinli olarak yürütülen çalışmalarda liderlik yapma, karmaşık durumlarda çözüm yaklaşımları geliştirebilme ve sorumluluk alma becerisi.
6	Mesleğinin yeni ve gelişmekte olan uygulamaları hakkında farkındalık; gerektiğinde bunları inceleme ve öğrenebilme becerisi.
7	Uluslararası Ticaret ve Finansman alanında kuramsal ve uygulamalı bilgileri kullanabilme becerisi.
8	Uluslararası Ticaret ve İşletmecilik alanında orijinal fikir ve yöntemleri; sistem, parça veya süreç tasarımlarıyla bütünleştirip yenilikçi çözümler geliştirebilme becerisi.
9	Araştırma konusu ile ilgili fikir ve bulgularını sözlü ve yazılı olarak etkin bir şekilde ifade edebilme becerisi.

Program ve Öğrenme Çıktıları İlişkisi 1:Çok Düşük, 2:Düşük, 3:Orta, 4:Yüksek, 5:Çok Yüksek

	ÖÇ1
PÇ1	5
PÇ2	5
PÇ3	5
PÇ4	5
PÇ5	5
PÇ6	5
PÇ7	5
PÇ8	5
PÇ9	5

